

损益计算书 (单位: 亿日元)	2003年度实际业绩		实现率	中期经营计划 (2003年度)	增减
	单体	合并			
<b>销售额</b>	13,157	19,000	95.0%	20,000	▲ 1,000
毛利 (毛利率)	303 (2.3%)	944 (5.0%)	101.2%	933 (4.7%)	11
营业费	▲ 208	▲ 701	98.4%	▲ 712	11
坏帐费用	▲ 18	▲ 32		▲ 10	▲ 22
商誉折旧		▲ 6		▲ 6	0
<b>营业利润</b>	77	205	100.0%	205	0
收取利息	12	14		7	7
支付利息	▲ 14	▲ 40		▲ 50	10
利息收支	▲ 2	▲ 26		▲ 43	17
收取红利	23	14		9	5
其他营业外收益	1	22		16	6
其他营业外费用	▲ 7	▲ 19		▲ 5	▲ 14
权益法利润		16		7	9
<b>经常利润</b>	92	212	112.3%	189	23
特别利润	13	20		16	4
特别亏损	▲ 5	▲ 27		▲ 14	▲ 13
<b>税前利润</b>	100	205	107.4%	191	14
企业所得税等	▲ 39	▲ 85		▲ 85	0
少数股东利润		▲ 14		▲ 16	2
<b>本期纯利润</b>	61	106	117.7%	90	16

<b>基础收益</b>	<b>241</b>	<b>188</b>	<b>53</b>
-------------	------------	------------	-----------

基础收益=营业利润(坏帐费用除外)+利息收支+收取红利+权益法的投资损益

### 合并借贷对照表

(单位: 亿日元)

<b>流动资产</b>	7,087	<b>流动负债</b>	6,408
现金及存款	346	交易债务	3,476
交易债权	5,513	其他流动负债	2,932
盘存资产	1,007	<b>固定负债</b>	837
其他流动资产	221	负债合计	7,245
<b>固定资产</b>	2,027	少数股东持有股份	163
有形·无形固定资产	1,028	资本金·资本剩余金	1,500
投资等资产	999	利润剩余金等	206
		资本合计	1,706
<b>资产合计</b>	<b>9,114</b>	负债·少数股东持有股份 ·资本合计	<b>9,114</b>

### 合并对象公司数

	子公司	相关公司	合并对象计
事业投资对象	104	25	129
国内·海外法人	19		19
合计	123	25	148

(注) 除孙公司之外, 合并对象公司有96家公司。

### 2003年度合并决算概要

#### 【2003年度总结】

2003年度, 完成了最重要的课题——原日商岩井与原三菱商事商权的圆满统合与经营基础设施的构筑。另外, 为了再构筑钢铁流通商务的收益实力, 通过PMI实施子公司按事业类别的统合·重组; 为了构筑海外网络, 设立了各地的海外网点。进而, 作为强化合并经营的措施, 调整了年金制度, 通过统一会计方针充分进行了准备金和持有资产的调整等, 强化了子公司的财务素质。

#### 【主要损益项目的具体内容】

##### 1. 毛利

由于原日商岩井与原三菱商事商权的圆满统合、钢铁产品行情的恢复等正面因素, 公司毛利比当初计划超出了11亿日元, 达944亿日元。单体利润因国内行情恢复及向中国等亚洲国家出口而增加。子公司则主要是由于中国等亚洲的海外子公司看好而有所增长。

##### 2. 营业费·坏帐费用

由于对信息相关经费、国内海外旅费、交际费等为中心实施严格经费控制的结果, 营业费单体及子公司均有所减少, 整体比当初计划减少了11亿日元, 为701亿日元。各项费目的主要具体内容为: 人事费298亿日元, 业务委托费79亿日元, 信息通信费·办公用品费65亿日元等, 为442亿日元(约占6成)。今后, 通过BPI实现事务处理合理化·效率化, 可以抑制美达王整体的经费, 同时强化成本竞争力。另外坏帐费用, 因单体早期建立了准备金, 经会计处理方针的统一, 子公司的准备金积累增长, 按合并标准入帐减少了32亿日元。

##### 3. 利息收支

通过实施集中的资金管理, 使资金效率有所提高, 另外, 由于努力降低资金筹措成本等, 利息收支减少26亿日元, 比当初计划超出17亿日元, 实现了大幅度的改善。

##### 4. 特别损益

特别损益方面, 作为投资性资产压缩的一环, 将变卖的上市股份收益作为特别利润入帐; 另一方面, 作为推进事业投资对象统合·重组、强化子公司财务素质的各项对策, 积极推进年金制度调整、会计处理方针的统一、持有资产调整等, 结果作为特别亏损入帐。

##### 5. 本期纯利润

上述各种对策得以奏效的结果, 使本期纯利润比当初计划的90亿日元大幅度增加, 达到106亿日元。

##### 6. 主要子公司的情况

国内子公司中有因钢材价格上升而增益的公司, 但也有因购入成本增加、核算恶化的公司等, 有时钢材价格上升不一定会带来业绩的提升。海外子公司在中国等亚洲各国, 因数量增加销售额增长, 结果, 整体上大致与当初的计划持平。

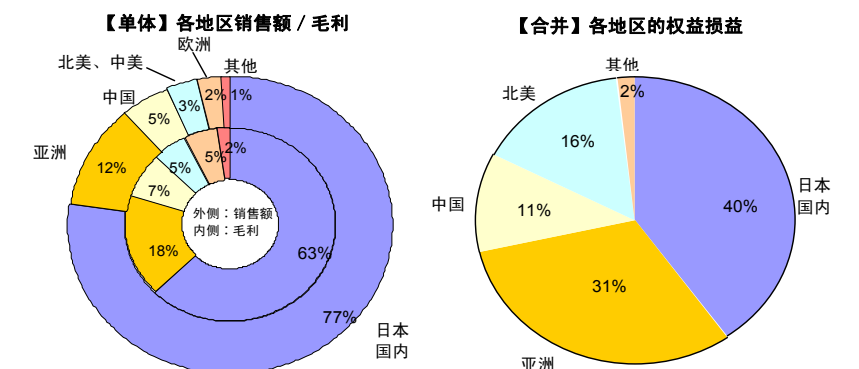
#### 【地区分类的具体内容】

##### 1. 单体的各地区销售额/毛利

销售额中约8成、毛利中约6成是在日本国内实现的, 这是收益的支柱。其次是面向中国及亚洲的部分, 销售额约占2成、毛利约占3成。

##### 2. 合并对象公司各地区的权益损益

日本国内约占4成、中国及亚洲约占4成。



### 2004年度合并业绩预测

	2004年度业绩预测	
	2003年度业绩预测	2004年度业绩预测
销售额	2兆日元	105%
毛利	990亿日元	105%
经常利润	260亿日元	123%
本期纯利润	125亿日元	118%

#### 1. 销售额、毛利

由于行情持续坚挺、PMI的统合·重组见效以及海外网点的正式起步等, 预计销售额·毛利均比2003年度有所增加。

#### 2. 经常利润、本期纯利润

由于坏帐费用减少, 营业费因设立时一次性费用及海外业务委托费减少等会有所改善。另外, 为了进一步实现资产健全化、强化财务素质, 预定尽早引进耗损会计, 但影响不会很大, 因此结果上经常利润及本期纯利润都会比2003年度有所增加。